



www.nonverbale.it
I segreti del LINGUAGGIO del CORPO



I SEGRETI del
LINGUAGGIO del CORPO



I SEGRETI DEL LINGUAGGIO DEL CORPO

"Ciò che sei urla così forte che non riesco ad ascoltare ciò che dici."

Ralph Waldo Emerson

Nella comunicazione umana ci sono tre canali:

- Verbale;
- Para-Verbale (l'uso della voce);
- Linguaggio del Corpo.

Para-verbale e il Linguaggio del Corpo fanno parte di quella vasta area della Comunicazione Non Verbale, che contiene tantissime informazioni.

Si tratta di una vera e propria lingua, che tutti parliamo (più o meno inconsapevolmente), ma che pochi riescono a capire veramente.

Saper leggere il Linguaggio del Corpo è una risorsa importantissima che ci permette di:

- Capire cosa gli altri stanno veramente PENSANDO;
- Capire cosa gli altri stanno veramente PROVANDO emotivamente.

Il corpo non mente mai!

Le informazioni e i messaggi ci sono... la differenza è nel saperli cogliere, prima, e nel saperli leggere correttamente, poi.

Quante volte siamo stati tratti in inganno dagli altri? I segnali di menzogna o di inganno sicuramente c'erano... ma non erano sviluppate le abilità per poterli riconoscere correttamente e con una metodologia basata su valide ricerche scientifiche. Credere di saper leggere la CNV è la più grande trappola di chi viene tratto in inganno facilmente.

Studiando la Comunicazione Non Verbale si può diventare abili nel capire meglio i nostri interlocutori... e noi stessi!

Buona C.N.V.!



PROGRAMMA DIDATTICO

Premesse Metodologiche

- I presupposti della CNV
- Neurologia della CNV
- Valutazione C.I.C.
- Metodologia T.T.T.
- Obiettivi della CNV
- Tempi della Gestualità
- Il Sistema Limbico
- La Prima Impressione
- Zona C.A.P.
- Gli studi di Mehrabian

Il Linguaggio del Corpo

- Postura
- Portamento
- Respirazione
- Prosemica
- Uso del Para-Verbale
- Contatto
- Contatto con oggetti
- Indizi Rivelatori
- Indizi di Falso
- Segnali di Gradimento
- Segnali di Rifiuto
- Segnali di Tensione
- Gesti Territoriali
- Gesti Neutri

Espressioni Universali

- Gli studi di Paul Ekman
- Le Microespressioni
- Paura
- Rabbia
- Tristezza
- Sorpresa
- Disgusto
- Disprezzo
- Gioia
- Esercitazioni Microespressioni

Esercitazioni e Contestualizzazioni

- CNV nel Business
- CNV nella Vendita
- CNV nella Seduzione
- Esercitazioni Video
- Esercitazioni Esperienziali
- Role Play



Col corso di CNV imparerai a...

- Riconoscere e leggere correttamente i segnali del corpo
- Riconoscere e leggere correttamente le microespressioni facciali
- Migliorare il proprio stile di Comunicazione Non Verbale
- Aumentare l'Efficacia e l'Eleganza del proprio stile comunicativo
- Usare la lettura della CNV strategicamente
- Migliorare la propria capacità di Ascolto Attivo
- Sviluppare la capacità di riconoscere le incongruenze
- Aumentare le proprie capacità di Persuasione

TESTIMONIANZE sul CORSO

“Questo corso mi ha dato la possibilità di conoscere e capire meglio sia me stessa che gli altri. Mi ha permesso di fare scelte che hanno migliorato molto la mia vita, sia in ambito familiare che lavorativo. Inoltre è stata una esperienza molto divertente. Grazie.”

Maria Assunta Monacelli - Naturopata

“Un'esperienza che mi ha permesso di ottenere subito grandi risultati, nella vita personale e nella mia professione. Investire due giornate in voi stessi e ne avrete vantaggi per il resto della vita.”

Gennaro Cirillo - Ex Atleta Olimpico di Canoa e Imprenditore

“Grazie al corso di CNV mi sono resa conto di quanto fosse riduttivo ascoltare solo le parole.”

Enza Macedonia - Imprenditrice

“Un corso fantastico, divertente, molto pratico e davvero formativo! Ha cambiato fin da subito il mio modo di vedere il mondo, me stesso e gli altri. Grande strumento di consapevolezza e di crescita.”

Vincenzo Abruzzese - Criminologo

“Dopo il weekend di CNV ho iniziato ad "ascoltare" le persone e soprattutto me stessa in modo diverso... più intenso... più autentico! Grazie di ♥!”

Serena Sirini - Artista e responsabile del progetto “Il simposio della Consapevolezza” (N.A.M.E.)

“Corso di altissimo profilo, con contenuti eccellenti e utilissimi nella vita personale e professionale. Ora so come “ASCOLTARE con gli occhi” i miei pazienti e capire i loro bisogni. Grazie!”

Giuseppina Di Marco - Medico Odontoiatra

“Prima avevo solo delle sensazioni e a volte erano sbagliate. Il corso di CNV mi ha insegnato a capire veramente chi ho di fronte. Importante nella vita e fondamentale nel business.”

Maurizio Gazzotti - Libero Professionista

“Quante informazioni ci passano davanti. O non sappiamo riconoscerle o le interpretiamo male. La CNV non interpreta, ma legge! Ora capisco molte cose, soprattutto di me stessa. Grazie!”

Valeria Prete - Imprenditrice



FYM – FORMazione in AZIONE

*"Dimmelo e io lo dimenticherò,
Fammelo vedere e io lo ricorderò
Lasciamelo fare e io lo imparerò."*

Confucio

FYM è una società di **Formazione, Coaching e Consulenza** nata nel 2010. Al centro della nostra attenzione c'è il cliente e la nostra missione è guidarlo in **ESPERIENZE PRATICHE** che supportino al massimo il suo sviluppo personale e professionale.

Tutta la nostra form-AZIONE si focalizza sull'esperienzialità:

- **IMPARARE FACENDO**
- **FARE GIOCANDO**

Crediamo nello sviluppo delle risorse umane e delle organizzazioni attraverso la formazione continua. Siamo la prima società italiana ad erogare formazione con la formula **"On The Road"**, formazione in strada, per la quale siamo partner della Business School del Sole 24 Ore.

FYM, ESPERTI IN ESPERIENZE!





FORMATORI FYM dei corsi di CNV

Alberto DE PANFILIS

Laureato in Economia alla Bocconi di Milano e laureato in Psicologia presso l'Università di Chieti.

Coach Professionista Certificato ACOI.

Docente presso la Business School del Sole 24 Ore.

Certificato Counsellor, Coach e Problem Solver Strategico (presso STC di Arezzo - Prof. Nardone) e Master Practitioner di PNL.

Esperto in CNV, Life e Business Coaching, Formazione Esperienziale, Didattica, Leadership, Public Speaking e Problem Solving Strategico. Ideatore del progetto "Metadidattica".

Responsabile della Formazione interna di FYM e Direttore didattico della Scuola di Life Coaching Esperienziale FYM.

Contatta il docente

alberto@fym.it

+39.340.5892078



Piercarlo ROMEO

Coach, Formatore e Imprenditore, fondatore di FYM.

Coach Professionista certificato ACOI.

Certificato Counsellor, Coach e Problem Solver Strategico (STC Arezzo del Prof. Giorgio Nardone).

Certificato SFERA Coach (Prof. G. Vercelli).

Docente presso la Business School del Sole 24 Ore.

Ex-ufficiale dell'Arma dei Carabinieri. Ex-Manager con esperienza decennale nel settore vendite.

Esperto in CNV, Formazione e Coaching Aziendale, Formazione e Coaching Esperienziale, Leadership, Public Speaking, Problem Solving e PNL.

Ideatore della Formazione "On The Road", del "24ore Coaching" e del "Travelling Coaching".

Responsabile della Scuola di Business Coaching FYM.

Contatta il docente

piercarlo@fym.it

+39.393.5282581



**INFORMAZIONI sul CORSO di CNV**

Il corso ha una durata di due giorni, per un totale di 16 ore effettive di formazione.

- 1° giorno: ore 10:00 - 20:00
- 2° giorno: ore 09:00 - 18:00

Quota d'iscrizione al seminario: 590€ + IVA

- Promo 30gg: 490€ (+IVA) a persona (per iscrizioni almeno 30gg prima)
- Sconto Coppia: -25% per 2 partecipanti
- Sconto Insegnanti: -25% per insegnanti
- Sconto Sanità: -25% per operatori sanitari
- Sconto Forze dell'Ordine: - 25% per appartenenti a FFAA
- Sconto Giovani: - 50% per giovani dai 18 ai 25 anni
- Sconto Diversamente Giovani: -50% over 65 anni
- Promo Minorenni: i minorenni partecipano gratuitamente

La quota d'iscrizione include:

- seminario (16 ore di formazione);
- materiale didattico (in formato cartaceo e digitale);
- rifrequenza gratuita;
- attestato di frequenza;
- accesso area riservata di esercitazione on-line post-formazione.

Il seminario di CNV dà diritto a 20 crediti formativi per i Coach Certificati ACOI.

Il seminario è incluso nella SCUOLA COACHING FYM (Life, Business e Sport).

GARANZIE FYM:

- Soddisfatti o Rimborsati: se rinunci al corso entro le prime 3 ore di corso.
- Rifrequenza Gratuita: puoi rifrequentare il corso gratuitamente per 2 volte.



**ISCRIVITI
ON-LINE**

**Scarica il
modulo di
ISCRIZIONE**
(per iscrizioni
via fax o via email)





www.nonverbale.it
I segreti del LINGUAGGIO del CORPO

O TI FORMI, O TI FERMI!

INFO ed ISCRIZIONI

Segreteria FYM

info@nonverbale.it

Numero Verde

800.14.87.37